



Antonio Ares
CONSULTOR

PROGRAMA Liderazgo de Influencia

SEMINARIO

LIDERAZGO DE INFLUENCIA

Tel.: 659 49 16 90 - email: arescons@telefonica.net - www.antonioares.es

OBJETIVOS

- Mejorar la capacidad de captar la atención de otras personas para cambiar sus perspectivas y conseguir que las cosas ocurran.
- Clarificar ideas para que los cambios tengan un impacto mayor en las personas, los grupos y todo el conjunto de la Organización.
- Expresarse uno mismo con entusiasmo y convicción.
- Comprender las motivaciones de los demás para implicarles según sus características.

METODOLOGÍA

- Eminentemente práctica y adaptada a las características de los participantes.
- El formador orienta y dirige las aportaciones de los participantes y las engloba en un marco teórico explicativo que facilite la comprensión y fije las ideas y experiencias.
- Las sesiones de formación servirán también para compartir las prácticas, ensayar conductas y reflexionar sobre la eficacia de las acciones llevadas a cabo por los participantes en su realidad laboral, donde aplican los aprendizajes que van logrando.
- La acción formativa comienza con una exposición de expectativas y plan de trabajo a realizar durante la jornada y termina con un inventario de las ideas útiles que se han obtenido y de un compromiso de acciones a realizar tras la jornada de formación.



PROGRAMA

HORARIO

CONTENIDOS

9:00-9:15	Compartir expectativas y exponer objetivos, metodología y temas a abordar
9:15-11:00	PENSAMIENTO ESTRATÉGICO. PROACTIVIDAD <ul style="list-style-type: none">- marco de referencia adecuado- emociones auténticas- lenguaje adecuado- conducta proactiva
11:00-11:30	Descanso café
11:30-14:00	HABILIDAD PARA INFLUIR <ul style="list-style-type: none">- desestabilizar creencias- técnicas de persuasión- permiso y protección- responsabilidad y autonomía
14:00-15:30	Descanso comida
15:30-17:00	LA COMUNICACIÓN PROFESIONAL: <ul style="list-style-type: none">- percepción de los demás: las primeras impresiones, los rumores, la conducta no verbal.- La transmisión adecuada de instrucciones- negociar acuerdos- compromiso de acción
17:00-18:00	COOPERACIÓN: <ul style="list-style-type: none">- generar confianza- canalizar emociones- comprender e implicar Inventario de ideas útiles de la jornada Propuesta de plan de acción a llevar a cabo

INVENTARIO DE UTILIDADES

COMPROMISO DE ACCIONES A EMPRENDER

